



Bereichern Sie unser Telesales-Team als

# Telesales Agent (m/w/d)

## B2B Outbound in Voll- oder Teilzeit

Sie lieben es zu kommunizieren und sind ein Teampayer? Für Ihre Kunden überzeugende Lösungen zu finden inspiriert Sie? Dann haben wir eine spannende Aufgabe für Sie.

### Ihre Aufgaben

- > Beratung und Akquisition von (Neu-) Kunden sowie Up- und Cross-Selling für Bestandskunden unserer B2B-Fachverlage
- > Outbound-Telefonate aus bestehender Datenbank
- > Aktiver Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- > Versenden von Angeboten und Informationsmaterial
- > Erfassung und Pflege von Kundenstammdaten

### Ihre Qualifikation

- > Berufserfahrung in vergleichbarer Position, idealerweise kaufmännische Ausbildung
- > Kundenorientierte Denkweise und gute Kommunikationsfähigkeit
- > Überzeugungskraft und Verkaufstalent
- > Gute MS Office-Kenntnisse, idealerweise auch im Umgang mit CRM-Systemen
- > Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Teamfähigkeit
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Sie begeistern uns ...

... wenn Sie ein feines Gespür für Menschen und Situationen sowie Spaß am Verkauf haben und Ihre positive Einstellung unerschütterlich ist.

### Wir begeistern Sie ...

... mit spannenden Themenbereichen, flexiblen Arbeitszeitmodellen, unseren Gesundheitsangeboten und sehr guter Verkehrsanbindung.

Frau Barbara Breuning freut sich auf Ihre Bewerbung bitte ausschließlich per E-Mail

unter [bewerbung@konradin.de](mailto:bewerbung@konradin.de)

Die **Konradin Mediengruppe** gehört zu den größten Fachinformationsanbietern im deutschsprachigen Raum. Das Portfolio umfasst insgesamt rund 50 Fachmedien, Wissensmagazine, Online-Portale und Events. Ergänzt wird das Angebot durch Dienstleistungen von Corporate Publishing bis Druck.

Weitere Informationen zur Konradin Mediengruppe finden Sie auf [www.konradin.de](http://www.konradin.de)

**Konradin Mediengruppe**

Ernst-Mey-Straße 8 | 70771 Leinfelden-Echterdingen  
[www.konradin.de](http://www.konradin.de)

**konradin**  
mediengruppe